Serendip

これからの時代に必須なことは、完全なる差別化です！

◆完全差別化理論：細胞間インターネット「細胞の会話」

◆完全差別化製品：細胞の会話を促す機器「Limカード」＆化粧品」「Viviani」

"2つの完全差別化"で、持続可能なサロン経営と、物販＆サービスの顧客化に繋げます。

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

Serendip

類のない「細胞間インターネット」美容＆健康サロン事業、及び物販事業

■「細胞間インターネット・美容＆健康サロン」を実現！

弊社は、20 年前より、独自の細胞間インターネット「細胞の会話 ®」理論を確立し、それに基いた独自の美容製品、健康機器を開発・販売し、現在 300 店舗超の代理店展開をしています。
人体ネットワークの仕組みは、2017 年に NHK の N スペ『人体』で 8 話に渡って放映され、医療の最前線情報として話題になりました。
また、昨年には、最新テクノロジー情報サイト「WIRED」において、生体電気による「細胞間のインターネット」で失われた手足の再生に挑むが、報告されました。
弊社の理論・技術製品により、どなたでも、未来技術「細胞間インターネット」による、完全差別化・最新テクノロジーサロンの展開、及び物販を、容易に実現できます！

■30 年超の本物追求の実績と経験で、全面的にバックアップします。

実績

30 年前に、“マクロビオティック食事法“から始まった弊社は、マクロビオティックを全米に広め、米国スミソニアン国立歴史博物館に殿堂入りの久司道夫氏に指示し、国内で、久司道夫氏と医者との研究会を主宰開催しました。
その後、特許取得の「体質判定システム」「赤血球診断」などの展開、及び「細胞新生プログラム」セミナーを全国で開催し、現在の細胞間インターネット美容・健康サロンの展開に至っております。

安心の提供

理論＋実績で、代理店顧客への各種セミナー、個別相談なども主催し、きめ細やかな顧客フォロー＆バックアップをしております。
特に、フリーダイアルでのお客様相談窓口は、お客様の全体状況からみたアドバイスをし、その詳細を代理店様に報告するシステムを取っています。
このフォロー体制は、代理店様の安心感と、お客様の大幅なリピート率アップとなることで、大変、評価を頂いています。

■全くの未経験者～既に実績ある方～医療関係の方まで、各々に合った条件で、バックアップ！

○新規サロン開業の方　○既にサロン開業している方　○物販中心の展開の方　○副業の方
○他業種店舗（飲食業、その他）を経営されている方　○大きく展開したい方　○医療・治療関係者の方
あらゆる方々に、完全差別化の美容・健康事業を経営頂けます。
代理店契約に関しても、多くのパターンで対応致します。

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

完全差別化＝3つの唯一

◆唯一の生体理論：「細胞の会話」とは

たった一つの細胞（受精卵）からの分裂を繰り返すことで、人体は出来ています。
37兆個の細胞は24時間絶え間なく繋がって、会話しています。
「細胞の会話」が本来の働きをすると、何も与えなくても細胞は自ら修復・再生します。

https://www.serendip.jp/cell

◆唯一の美容・健康機器：「Limカード」とは

「細胞の会話」を促進できる「Limカード」は、微弱電荷技術による唯一の製品です。

https://lim-card.jp/?page_id=46

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

完全差別化＝3つの唯一

◆唯一のスキンケア化粧品：Viviani（微弱電荷スキンケア）とは

化粧品できれいな肌にするのではなく、自らの力できれいな肌にする！
自らの肌細胞の力で、赤ちゃん、子供の肌のような肌を取り戻す手助けをするスキンケア化粧品です。
Vivianiスキンケアは成分を与えるのではなく、怠けた肌細胞を動かして、自ら美容成分を作り出すことができる商品です。

微弱電荷化粧品「viviani」による細胞の会話

その他の製品一覧はこちらから▶

https://www.serendip.jp/product

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

Serendip

代理店システムについて

商品代金以外の負担は一切なし!

権利金、保証金、ロイヤリティ、販売ノルマなどの負担・縛りは一切ありません。

一度得た代理店権利は、期限なく継続されます。

1 個から仕入可能で在庫のリスクなし!

すべての商品を単品から、最大 35%掛率 (65%利益) を実現。

豊富な成功事例がバックアップ!

サロンでの物販、各種教室での販売、各店舗への卸、独自の代理店展開、単なる紹介販売など、幅広い成功事例がありますので、
その方に合った販売ノウハウを提供致します。
毎月の勉強会、及び訪問しての個別セミナーも実施しております。

価格競争・シェア争いがありません!

類似商品がなく、ネットでの値引き販売もなく、エリアを独占して販売できます。

充実したお客様相談室!

商品には、フリーダイヤルのお客様相談室番号が表示。
使用方法から、お肌、身体の状態においてのアドバイス等、あらゆるお客様のご質問、ご相談に、本部が対応しています。

新規事業、あるいは、一人（自宅）サロンの開業支援

商材だけでなく、オリジナル施術機器（微弱電荷機器）導入～研修、更には、戦略提案、融資補助までの全面的にバックアップ。
日本政策金融公庫への融資申請、各種補助金申請の資料に関しても、無償で作成します。

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

成功事例

1 激化する美容室業界の中、男性スタッフだけのお店で化粧品販売からスタート「安全・安心・健康」のコンセプトに合致したことで展開加速!

スタート時、京都にあるオーナー＆スタッフ2名の男性3名の美容室。
「髪質改善クリニック」の看板通り、一般的な美容室とは、従来より一線を画した美容院経営をしておられました。
「微弱電荷」製品のスキンケア理論、並びに、防腐剤（フェノキシエタノールも）不使用が、当美容室のコンセプトに合致し、最高ランクでの代理店からスタートされました。
代理店になられて、わずか5カ月で売上換算400万円超を達成!
男性スタッフ店での化粧品販売が難しいとされる懸念を払拭する実績をつくられました。
その後、初の「微弱電荷」技術による機械を試作段階より使用いただき、試用期間3週間で驚きの売上（施術＆物販）をつくられ、本製品導入後、
物販売上前年対比5倍、施術単価 23,000 円と一気に拡大されました。
現在では、卸販売としての別会社を立ち上げられ、
微弱電荷技術でのオリジナルスキンケア商品を発売。
また、店内には、微弱電荷機器をフル完備され、髪だけの目的ではなく、身体全体を整える専用ベッドも設置されています。

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

成功事例

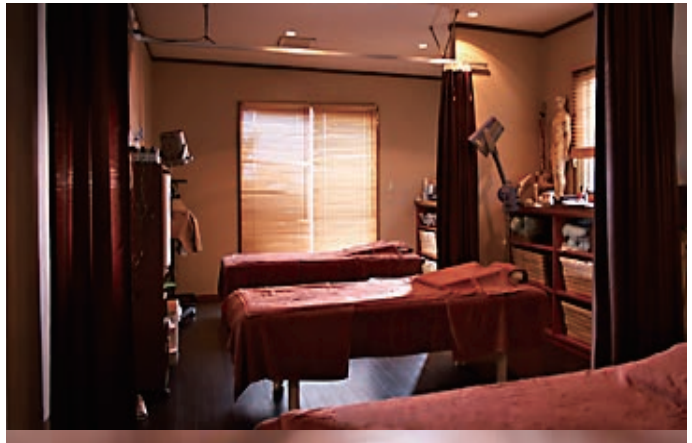
2 併設エステ店の化粧品代理店からスタート 美容鍼灸における痛み解消に驚きの反響!

■微弱電荷スキンケア化粧品からスタート

併設のエステ用商材として代理店スタートいただきましたが、鍼灸師であるご主人は、鍼灸以外にスポーツ整体もされ、地元の高校陸上部顧問の経歴もお持ちです。
エステでの物販を中心に取扱いいただいております。

■微弱電荷機器導入

微弱電荷機器導入後、エステ施術利用では、
「施術側の疲れが以前と違うこと、施術されるお客様も施術の効果だけではなく、体全体が軽くなったと喜んでいただいている」
とご連絡いただいております。
また、美容鍼灸もされますので、顔に美容鍼をした所、通常、痛みを感じられる人が痛くないという実証結果から、早速、取り入れ、大好評を得ておられます。
鍼灸にもエステにもご使用いただきながら、ご持参いただくお客様の愛用品に生体電気を転写して、オーダーメイドの「Only You」加工にも、ご活用いただいております。



※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

収益モデル

≪ 売上項目は下記6種類あります ≫

利益はAランク代理店（A～Dの4ランク有り）の場合、単価は平均値を想定。

売上項目	単価	客数	売上	原価	利益
①物販	15,000	1	15,000	5,250	9,750
②転写加工	3,000	1	3,000	0	3,000
③電位差ベッド	3,000	1	3,000	0	3,000
④Lim施術	15,000	1	15,000	750	14,250
⑤卸	100,000	1	100,000	53,800	46,200
⑥代行販売	700,000	1	700,000	0	700,000

●代理店開始当初、従業員無し、一般顧客物販中心の場合を想定。

月間営業数を23日とし、1日1名の顧客に①～③の売上のみ発生。

売上項目	単価	客数 / 月	売上 / 月	原価 / 月	利益 / 月
①物販	15,000	23	345,000	120,750	224,250
②転写加工	3,000	23	69,000	0	69,000
③電位差ベッド	3,000	23	69,000	0	69,000
合計			483,000	120,750	362,250

●従業員無しで、全ての売上を想定した場合。

月間営業日数を23日とし、1日1名の顧客に①～④の売上、更に⑤5件⑥1件が発生。

売上項目	単価	客数 / 月	売上 / 月	原価 / 月	利益 / 月
①物販	15,000	23	345,000	120,750	224,250
②転写加工	3,000	23	69,000	0	69,000
③電位差ベッド	3,000	23	69,000	0	69,000
④Lim施術	15,000	23	345,000	17,250	327,750
⑤卸	100,000	5	500,000	269,000	231,000
⑥代行販売	700,000	1	700,000	0	700,000
合計			2,028,000	407,000	1,621,000

収益モデルは表例のように、６種類の組合わせパターンで提案致します。
一般客への物販中心、サロンでの施術＋物販中心、一般客は対象にせず⑤卸、⑥代行販売が中心であったり、様々な組合わせの収益パターンで取り組んでいただけます。

①物販

弊社Serendip製品（スキンケア等）の一般顧客への売上：利益率65%（Aランク代理店の場合）

※単価は、顧客の購入数、使用頻度で違ってきます。

②転写加工

店販商品及び顧客持込品にLimカードで「オンリーユー転写加工」する売上：利益率：100%

※転写加工とは、お客様固有の生体電気信号を商品に転写することで、商品効果を倍増する加工です。
※単価は、自由に設定できますし、加工する数量によっても違ってきます。

③電位差ベッド

Limカードを配置したベッドでの無人施術：利益率100%

※Limカードを上下に配置した電位差ベッドに10～30分ほど寝るだけで、体調を整えます。
※単価は、自由設定です。

④Lim施術

Limカードを使用しての施術：利益率95%

※通常の施術時にLimカードを配置するだけのパターン、Limカードだけで施術するパターンなどあります。

⑤卸

弊社Serendip製品（スキンケア等）のサロン等への卸売上：利益率46%（Aランク代理店の場合）

※単価は、サロンの仕入れる商品種類、数量によって違ってきます。

⑥代行販売

サロン及び一般顧客への、本部が代行してのLimカード販売：紹介料として50～100万円の利益

※Limカードに関しては、代理店様が仕入れて販売しても、本部が代行販売しても同額の利益を得られます。

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

会社概要

Serendip の前身は、「食べ物＋腸、肝腎臓に特化し細胞の質を変える＝細胞新生理論 ®」による健康食品を手掛け、
食べ物においては、マクロビオティックを精査し体質判定をも提供する事業を手掛けて来ました。
現コンセプトに繋がる観点は、生体機能に沿ったという歴史であります。
その一つの象徴として、微弱電荷スキンケア化粧品 “Viviani” シリーズ製品は、設立以前の発売以来から現在に至るまで、
一度もリニューアルしていません。
つまり、流行や、販売優先の一時的製品の提供ではない製品つくりを一貫しております。
製品をご愛用され、美と健康を手に入れられた方々は、まさに、ご自分の力の働きでの結果です。

社名	Serendip株式会社
代表者	川村 友華里
設立	2007年6月5日
所在地	〒460-0003 名古屋市中区錦3-15-1
TEL.	052-962-0358
FAX.	052-973-3580
URL	http://www.serendip.jp/
Email	info@serendip.jp

■Serendip アドバイザリーパートナー

三苫葉子先生

東京大学医学部医学科卒業。
警察病院、東京大学付属病院、銀座ファインケアクリニック美容外科部長、などを経て、現在は、独協医科大学形成外科非常勤助教授、及び、ベルテクリニック勤務。

流行り廃りや話題性ばかりを追求した健康・美容商品が溢れる中で、20年以上前より「細胞新生プログラム」を掲げてマクロビオティックやロハスに取組み、現在では単に人や環境にやさしいだけでない「売れる本物商品」を開発している「Serendip」の事業展開に共感しています。

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。

Serendip

詳細お問合せについて

この度は、弊社の代理店募集にご関心いただきまして、ありがとうございます。
具体的な取り組み方、収益の取り方をお伝えしますので、
ご興味お持ちいただけましたら、以下までお問い合わせください。

担 当： 三上
MAIL： info@serendip.jp
ＴＥＬ： 052-962-0358（平日10:00-18:00）

問合せ： https://www.serendip.jp/infopd

※この資料は代理店募集の資料です。記載してある文・図・写真等をSerendip株式会社の許可なく複製・転載・引用することを禁じます。